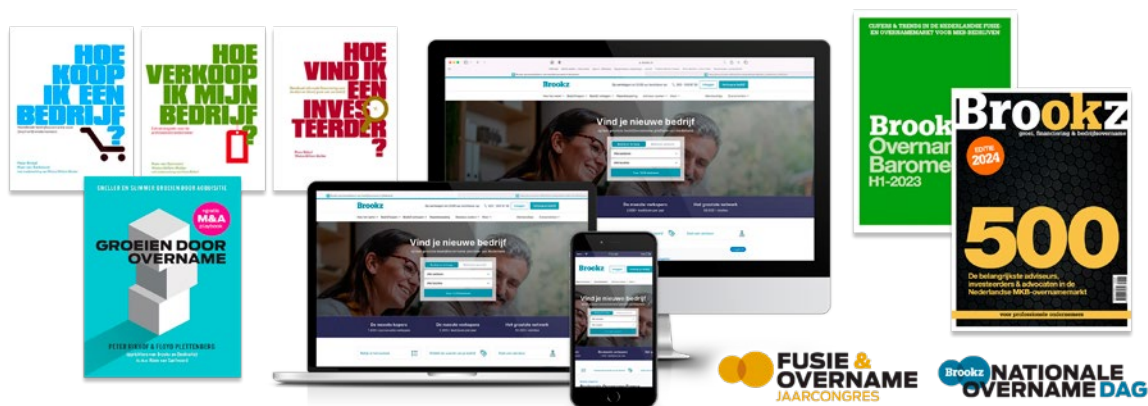


**Brookz**

Mediakaart

2024 **Grootste  
overnameplatform  
van Nederland**

# Brookz feiten & cijfers



## Over Brookz

Brookz is met 50.000 ondernemers, investeerders en adviseurs het grootste overnameplatform van Nederland. Brookz brengt sinds 2007 kopers, verkopers en adviseurs direct met elkaar in contact. Er zijn via Brookz al meer dan **8.300 bedrijven** verkocht. En afgelopen jaar gemiddeld 15 per week.

## Brookz.nl

Op de website van Brookz komen iedere maand ruim 60.000 bezoekers die op zoek zijn naar informatie over het kopen of verkopen van een bedrijf. Gemiddeld bekijkt een bezoeker 6,3 pagina's en blijft 03.10 minuten op de website. Het Brookz-platform krijgt gemiddeld 1.700 nieuwe inschrijvingen per maand.

## Brookz Alert

De nieuwsbrief van Brookz wordt elke maandag en donderdag om 10.00 uur naar 40.000 relaties verstuurd. Gemiddeld wordt een derde van alle nieuwsbrieven geopend, met een (door)clickratio van 10.4 procent.

## Brookz Events

Brookz organiseert ieder jaar 3 grote events: 2 x de Nationale Overname Dag (voor ondernemers) en het Fusie & Overname Jaarcongres (voor overnameprofessionals). In totaal komen daar meer dan 800 deelnemers.

## Brookz 500

Een complete jaargids met alle adviseurs, advocatenkantoren, financiers en investeringsmaatschappijen in de Nederlandse MKB-overnamemarkt.

## Brookz Social Media

Op linkedin heeft Brookz (inclusief account hoofdredacteur) ruim 16.000 volgers. Via Twitter, Facebook en Instagram worden nog eens ruim 7.500 mensen bereikt.

# Brookz online communicatiemogelijkheden

## Bedrijfsbanner homepage Brookz

Een exclusieve positie van jouw kantoor op de homepage van Brookz (60.000 bezoekers per maand).

## Bedrijfsbanner bij alle profielen

Een exclusieve positie van jouw kantoor naast alle 2.000+ zoek- en verkoopprofielen.

# Brookz online communicatiemogelijkheden

## E-mail nieuwsbrief Toegevoegde waarde adviseur

**Brookz**

Beste Wijnand,

Om je bedrijf succesvol te verkopen, heb je kort door de bocht gezegd drie type adviseurs nodig: iemand die de deal wettig maakt, iemand die de deal lucratief maakt en iemand die de deal maakt.

Een jurist is onmisbaar om de deal wettig te maken. Wellicht heb je al een jurist die de algemene voorwaarden opstelt, de contracten van je medewerkers controleert of jou bijstaat tijdens een rechtszaak.

Goed om te weten is dat er juristen zijn met **gespecialiseerde expertise** op het gebied van bedrijfsovernames en -overdrachten. Die deskundigheid kan op de lange termijn veel juridische ellende voorkomen.

Bij ons zijn meer dan 100 gespecialiseerde advocatenkantoren in fusies en overnames aangesloten. Vind snel en eenvoudig een geschikte jurist via onze [Adviseur Zoekmachine](#).

[ZOEK EEN JURIDISCH SPECIALIST](#)

De drie door Brookz uitgelichte advocatenkantoren

 <b>JPR</b> ADVOCATEN JPR Advocaten JPR is een advocatenkantoor met onafhankelijke en gespecialiseerde advocaten vooral werkzaam voor bedrijven in Midden- en Oost-Nederland in de rol van huisadvocaat of als specialist, met efficiënte	 <b>TK*</b> advocaten notarissen TeekensKarstens Wij willen uw vraagstukken op de beste en de meest praktische manier vertalen naar juridische oplossingen. Heldere specialistisch advies geven, met kennis van uw markt en oog voor uw situatie. <a href="#">MVA-advocaten, notaries, wet</a>	 <b>holla</b> legal & tax Holla legal & tax Iedereen die zakendoet weet: grenzen zijn relatief. We begrijpen dat de wereld groter is dan alleen de regio. Mondiale ontwikkelingen zijn met directe invloed op uw lokale organisatie. <a href="#">Tweelink, kwaden</a>
---	--	---

Advertorial in een e-mail waarin Brookz adviseert een specialist bij het overnameproces in de hand te nemen. Deze e-mail gaat 2 maanden lang naar 2500+ nieuw geregistreerde ondernemers op Brookz.nl

## Bedrijfsbanner in Brookz nieuwsbrief

Beleef het nieuwste aanbod te koop aangeboden bedrijven op Brookz.

**Brookz** [VERKOOP JE BEDRIJF](#)

Dit is een selectie van de nieuwste bedrijfsprofielen.  
Op [www.brookz.nl](#) vind je het volledige aanbod van alle aangeboden en gevraagde bedrijven.

**Bedrijven te koop**

**Zakelijke dienstverlening**

- > **Administratiekantoor**  
Omzet € 1.100.000 | 6-10 FTE | Midden-Nederland  
Het kantoor met een goede positie in MKB- & ZZP-markt past bij een collega-administratiekantoor/belegger die dit platform als start wil gebruiken... >>>
- > **Administratiekantoor**  
Omzet € 170.000 | 1 FTE | Niet locatie gebonden
- > **Accountantskantoor**  
Omzet € 275.000 | 2-5 FTE | Zuid-Nederland

**Kantoor uitgelicht**

**CROSS MINDS**

Crossminds is specialist in strategievorming, implementatie en fusie & overnames. Wij maken je bedrijf waardevoller en halen samen het beste resultaat.

[Meer informatie](#)

Een exclusieve banner van jouw kantoor op een premium positie in de Brookz nieuwsbrief (40.000 relaties).

## Exclusieve partnermailing

RSM Erasmus | Rotterdam School of Management  
Erasmus University

Beste Brookz-relatie,

Hoe blijft u zichzelf uitdagen? En hoe stelt u nieuwe doelen voor uw persoonlijke en professionele ontwikkeling? Door het volgen van een programma bij Rotterdam School of Management, Erasmus University, kunt u uw kennis en vaardigheden up-to-date houden, uw netwerk uitbreiden en uw carrièreontwikkeling bevorderen.

Start bijvoorbeeld met RSM's Business Valuation op 18 september. Of verdiep u in het volgen van een (G)EMBA programma.

**Global Executive MBA**

 Diploma MBA	 Startdatum September 2024	 Lengte Part-time/ 21 maanden	 Kosten € 68.000,-	 Taal Engels	 Format Op campus
--------------------	----------------------------------	-------------------------------------	--------------------------	--------------------	-------------------------

De **Global Executive MBA** is een intensieve reis van 21 maanden waarin leiderschapsontwikkeling centraal staat. Leer over uw persoonlijke leiderschapsstijl, de vaardigheden en de strategische visie om uw organisatie met duidelijkheid, vertrouwen en integriteit te leiden.

Bent u klaar om strategisch leiderschap te omarmen en uw organisatie vooruit te helpen in de wereldwijde digitale omgeving?

[> Ontdekt de brochure](#)

Een exclusieve 1-op-1 partnermailing op het hele Brookz relatiebestand (40.000 relaties).

# Brookz marketingmogelijkheden

## Brookz.nl Bereik 50.000 bezoekers per maand 3 x: 15% staffelkorting

<b>1 week</b>	Exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' op homepage Brookz	€ 1.000,00	€ 2.500,00
<b>1 week</b>	Exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' bij alle 2.000+ bedrijfsprofielen	€ 1.000,00	€ 2.500,00
<b>2 weken</b>	Exclusieve bedrijfsbanner bij alle profielen van de voor jullie relevante sector	€ 1.500,00	

## Email marketing Bereik 40.000 3 x: 15% staffelkorting

<b>1 x</b>	Exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' in nieuwsbrief	€ 1.000,00	2.500,00
<b>1 x</b>	Advertorial/banner in nieuwsbrief	€ 750,00	1.900,00
<b>1 x</b>	Partnermailing op Brookz relatiebestand	€ 6.500,00	
<b>3 maanden</b>	Informatieve mailing als adviseur (Juridisch/M&A/Fiscaal/Investering) Verstuurd naar 7.000+ ondernemers	€ 1.500,00	

\* alle bedragen zijn exclusief BTW

# **Brookz** toelichting Online Marketingpakket

## **Exclusieve bedrijfsbanner op homepage, nieuwsbrief en bij alle profielen**

Exclusieve bedrijfsbanner (tekst +bedrijfslogo) van jouw kantoor onder vermelding 'Kantoor uitgelicht' op de homepage van Brookz.nl, in de nieuwsbrief en bij alle 2.000+ zoek- en verkoopprofielen.

## **Exclusieve partnermailing op Brookz relatiebestand**

Een exclusieve 1-op-1 partnermailing van jouw kantoor of investeringsmaatschappij op het hele Brookz relatiebestand (40.000 adressen).

## **Plaatsing bedrijfsbanner/advertorial**

Plaatsing van een bedrijfsbanner/advertorial in de nieuwsbrief en distributie via Brookz LinkedIn, Twitter en Facebook.

## **Publicatie nieuwsbericht geslaagde deal**

Plaatsing van een nieuwsbericht over een geslaagde transactie in de nieuwsbrief en distributie via Brookz LinkedIn, Twitter en Facebook.

## **E-mail nieuwsbrief toegevoegde waarde adviseur'**

Advertorial in een e-mail waarin Brookz adviseert een specialist bij het overnameproces in de hand te nemen. Deze e-mail gaat 2 maanden lang naar 2500+ nieuw geregistreerde ondernemers op Brookz.nl

# Brookz 500



## Ultieme jaargids

De Brookz 500 is de ultieme jaargids met een overzicht van de belangrijkste adviseurs, investeerders, advocaten en overige dienstverleners in de Nederlandse MKB-overnamemarkt.

De Brookz 500 wordt in een oplage van 10.000 exemplaren verspreid onder ondernemers, DGA's en investeerders van MKB-ondernemingen en familiebedrijven. In de Brookz 500 vinden ondernemers en investeerders die willen overnemen of hun bedrijf verkopen de professionele adviseurs, advocaten en overige dienstverleners die hun daarbij kunnen ondersteunen en begeleiden.

## Redactioneel bedrijfsprofiel

In de Brookz 500 kan een kantoor kiezen voor extra exposure in de vorm van een redactioneel bedrijfsprofiel van 1,2 of 3 pagina's en zijn er mogelijkheden om deel te nemen aan een rondetafel interview.

# Communicatiemogelijkheden

<b>Titel</b>	Brookz 500 (editie 2025)
<b>Oplage</b>	10.000 exemplaren
<b>Verschijnt</b>	23 november 2024
<b>Frequentie</b>	1 x per jaar

## Uitgebreide vermelding

Uitgebreide vermelding (extra tekst, bedrijfslogo en contactgegevens kantoor) € 850\*

## Redactioneel bedrijfsprofiel

3/1 pagina (850 woorden tekst + fotografie) € 4.950  
*+ Rechtenvrij gebruik van het bedrijfsprofiel voor andere marketingdoeleinden*

2/1 pagina (700 woorden tekst + fotografie) € 3.950  
*+ Rechtenvrij gebruik van het bedrijfsprofiel voor andere marketingdoeleinden*

1/1 pagina (400 woorden tekst + fotografie) € 2.950  
*+ Rechtenvrij gebruik van het bedrijfsprofiel voor andere marketingdoeleinden*

## Redactioneel bedrijfsprofiel XL

3/1 pagina + 1/1 pagina met een eigen case of sectorvisie € 5.950  
*(bij de sectorvisie heb je exclusiviteit op de gekozen sector)*

2/1 pagina + 1/1 pagina met een eigen case of sectorvisie € 4.950  
*(bij de sectorvisie heb je exclusiviteit op de gekozen sector)*

## Advertenties

2/1 reguliere advertentiepagina € 3.950

1/1 reguliere advertentiepagina € 2.950

## Rondetafel interview

Thema's: M&A, Legal, Private Equity en Corporate Recovery

6/1 pagina's redactie met fotografie  
Je bent één van de drie/vier geïnterviewde deelnemers/experts € 2.350  
*+ Rechtenvrij gebruik van het redactionele artikel voor andere marketing doeleinden*

*Bij een Redactioneel bedrijfsprofiel, advertentie en/of een Rondetafel interview krijg je er kosteloos een uitgebreide vermelding bij t.w.v. € 850.*

\* Genoemde prijzen zijn inclusief productiekosten maar exclusief BTW.



# Nationale Overname Dag



## Concept

- De Nationale Overname Dag (NOD) is een landelijk event waarbij (potentiële) kopers, verkopers, investeerders en adviseurs elkaar persoonlijk kunnen ontmoeten in een informele sfeer. Er worden tussen de 175 - 200 deelnemers verwacht.
- Deelnemers aan de NOD krijgen via plenaire sessies en facultatieve workshops informatie over alle belangrijkste aspecten die bij een overname komen kijken: zoeken & vinden van een koper en verkoper, waardering, financiering, juridische en fiscale aspecten.
- Alle workshops worden verzorgd door een expert en een ondernemer/klant waardoor een hoog praktijkgehalte gewaarborgd is.
- Tijdens de dag is er ook een permanente informatiemarkt waar deelnemende participanten en kennispartners zich via een stand kunnen presenteren.
- De NOD vindt plaats op 9 april en 6 november in het AFAS Theater Leusden.
- Website: [www.nationaleovernamedag.nl](http://www.nationaleovernamedag.nl)

## Doelgroep(en)

- De NOD is een landelijk evenement voor kopers, investeerders en verkopers van bedrijven en is met name bedoeld voor ondernemers.
- Daarnaast is de NOD selectief bedoeld voor professionele dienstverleners die bij deze transacties betrokken zijn: fusie- en overnameadviseurs, (fiscaal) juristen, advocaten, accountants en participatiemaatschappijen.

## Doelstelling(en)

- Deelnemers van relevante en praktische informatie voorzien.
- Informele ontmoetingsplek en netwerkgelegenheid voor kopers, verkopers en adviseurs.
- Participanten de mogelijkheid geven zich inhoudelijk te profileren.

# NOD participatiemogelijkheden

## Pakket A **Hoofdsponsor** 14.500 euro

- Inhoudelijk verzorgen van 2 x een workshop
- Interview *on stage* met directeur organisatie
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale informatieruimte van 6 m<sup>2</sup>
- Banner met logo in de plenaire zaal
- Inschrijfkorting voor relaties (199 in plaats van 299 euro)
- 6 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers
- Branche-exclusiviteit

## Pakket B **Kennispartner** 5.950 euro

- Inhoudelijk verzorgen van minimaal 1 x een workshop
- Logo op de website [www.nationaleovernamedag.nl](http://www.nationaleovernamedag.nl)
- Logo op promotie-flyer
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale borrelruimte van 4 m<sup>2</sup>
- Inschrijfkorting voor relaties (199 in plaats van 299 euro)
- 4 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

## Pakket C **Produktsponsor** 2.950 euro

- Exposure aan te bieden product/dienst in centrale ruimte
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Bijsluiter in de sponsortas
- 2 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

*Nb Alle bedragen zijn ex btw*

# F&O Jaarcongres



## Concept

- Het **Fusie & Overname Jaarcongres** is hét kennis- en netwerkevent voor overnameadviseurs en alle andere partijen die betrokken zijn bij fusies en overnames met een dealwaarde tussen de 2 – 100 miljoen euro.
- Er worden tussen de 200 – 250 deelnemers verwacht.
- Deelnemers aan het **Fusie & Overname Jaarcongres** delen via plenaire keynotes en netwerksessies ervaringen en praktijkcases over actuele onderwerpen op het gebied van fusies, overnames en financiering.
- Tijdens het **Fusie & Overname Jaarcongres** is er ook een permanente informatie-markt waar participanten en kennispartners zich via een stand kunnen presenteren.
- Aansluitend op het middagprogramma vindt de uitreiking plaats van de **F&O Awards**.  
Website: [www.fo-jaarcongres.nl](http://www.fo-jaarcongres.nl)
- Deelnemers bijpraten, inspireren en laten delen in praktijkervaringen.
- Informele ontmoetingsplek en netwerkgelegenheid.
- Participanten en kennispartners de mogelijkheid geven zich te profileren.
- Het **Fusie & Overname Jaarcongres** vindt plaats in december 2024.

## Deelnemerskosten

Deelnemers aan het Fusie & Overname Jaarcongres betalen 349 euro (ex btw) voor het volledige programma inclusief diner-buffet na afloop.

Medewerkers en relaties van de aangesloten kennispartners krijgen een korting van 100 euro en betalen 249 euro (ex btw).

# F&O Jaarcongres participatiemogelijkheden

## Pakket A **Hoofdsponsor** 14.500 euro

- Inhoudelijk verzorgen van 3 x een workshop
- Interview on stage met directeur organisatie
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Redactionele aandacht met een 3-pagina interview in Brookz 500
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale informatieruimte van 8 m2
- Bannier met logo in de plenaire zaal
- Inschrijfkorting voor relaties (249 in plaats van 349 euro)
- 4 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers
- Branche-exclusiviteit

## Pakket B **Kennispartner** 5.950 euro

- Inhoudelijk verzorgen van minimaal 1 x een workshop
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale borrelruimte van 4 m2
- Inschrijfkorting voor relaties (249 in plaats van 349 euro)
- 2 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

## Pakket C **Produktsponsor** 2.950 euro

- Exposure aan te bieden product/dienst in centrale ruimte
- Logo op promotieflyer en inschrijfwebsite
- Bijsluiter in de sponsortas
- 2 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

*Nb Alle bedragen zijn ex btw*

# Partner Brookz Sectormonitor

Brookz brengt jaarlijks voor de 11 belangrijkste sectoren een (geactualiseerde) Sectormonitor uit. In elke Sectormonitor staat een uitgebreide samenvatting van de belangrijkste trends, ontwikkelingen, kansen en bedreigingen. Daarnaast een overzicht van het aantal koop/verkoop transacties en de betaalde EBITDA multiples in de desbetreffende de sector.



## Zes maanden lang exclusief Brookz Sectorspecialist?

Wij bieden jou als advieskantoor de optie om zes maanden lang de exclusieve Sectorspecialist te zijn van een specifieke sector. Dit houdt o.a. in:

- Inhoudelijke kennispartner van een Brookz Sectormonitor 2024
- Actieve expertrol in de Sectormonitor
- Publicatie eigen praktijkcase binnen de Sectormonitor
- Zichtbaar en vindbaar op website Brookz als Sectorspecialist (60.000 bezoekers p/m)
- Exclusieve mailing met Sectormonitor op Brookz relatiebestand (40.000+ relaties)
- Publicatie Sectormonitor in de Brookz nieuwsbrief (40.000+ relaties)

**Investing: 7.500 euro\***

# Partner Brookz Sectormonitor

## SECTOREN\*

[Bouw en Installatietechniek](#) *(Ingevuld t/m 31 januari 2024)*

[Groothandel](#) *(Ingevuld t/m 30 juni 2024)*

E-Commerce *(Ingevuld t/m 30 september 2024)*

Detailhandel

Media, reclame en communicatie

Agri & Food

Gezondheidszorg & farmacie

[Zakelijke dienstverlening](#) *(Ingevuld t/m 31 december 2023)*

Horeca, toerisme en recreatie

[IT-Software & Dienstverlening](#) *(Ingevuld t/m 31 mei 2025)*

[Automotive, transport en logistiek](#) *(Ingevuld t/m 31 januari 2024)*

Industrie en productie

Verpakkingsindustrie

Accountancy

Kinderdagverblijven

Vastgoed

Detachering

\* Indien de wens is om over een specifieke sector te communiceren zoals uitzendbureaus, kinderdagverblijven, is dit ook mogelijk. Informeer hiervoor naar de mogelijkheden.

# Partner Brookz Sectormonitor

## Sectormonitor in samenwerking met Sectorspecialist



## Expertview van Sectorspecialist

### 2 Sectorvisie door NexyZ

Deze sectorvisie is samengesteld door NexyZ - M&A specialist in technology.

De oorlog in de Oekraïne en de crisis in de financiële sector rondom Silicon Valley Bank en Credit Suisse deden de overnamemarkt kort de adem inhouden, maar gelukkig zijn de verwachtingen voor dit jaar nog steeds positief. Wij zien voornamelijk geen heringe impact van voornoemde incidenten op de dealflow in de tech-sector. De rentestijgingen door de FED en ECB hebben ook nog geen grote invloed op de bedrijfswaarderingen in de tech-sector, hoewel dit kan veranderen als er geen nieuwwaarse bijstelling van de rente plaatsvindt. Wij gaan mee met de visie van enkele analisten dat de rente in de loop van de tweede helft van dit jaar, na nog een enkele verhoging, een neerwaarts patroon zal tonen.

Voor deze sectorvisie hebben we een tweetal trends geanalyseerd die in een artikel in het tijdschrift *Forbes* van november 2022 benoemd werden.

#### A.I. is overal

In 2023 zal kunstmatige intelligentie volgens *Forbes* een realiteit worden in organisaties. No-code A.I., met zijn gemakkelijke drag-and-drop interfaces, zal elk bedrijf in staat stellen om op een innovatieve manier zijn kracht te gebruiken om nieuwe producten en diensten te creëren. Platformen zoals Airstable, AppZen, Bubble, Hieshman en KNIME zijn erop gericht gebruikers in staat te stellen om hun werk beter en efficiënter uit te voeren. De opkomst van Chat GPT is ook een uitstekend voorbeeld van deze trend. Het nam een enorme vlucht (100 miljoen gebruikers in januari 2023) onder scholieren en studenten die er werkstukken mee produceerden en al heel snel vonden ondernemers het interessant om detectiesoftware te bouwen die vast kon stellen in hoeverre een tekst met Chat GPT geschreven was.

Industry watchers zien ook mogelijkheden voor Chat GPT in overnameprocessen, bijvoorbeeld in het due diligence-proces of het beoordelen van concept-contracten. Dat de groei van A.I. getemd wordt, blijkt wel uit het feit dat er in Italië recent een blokkade van Chat GPT werd afgekondigd. Een verbod om gegevens uit Italië te verwerken, wat mogelijk ook tot repercuties in de rest van Europa zal leiden.

Vansat NexyZ ondersteunen wij de visie dat A.I. geen bedreiging is, maar een kans. Eindgebruikers die A.I.-technologie inzetten om hun werk efficiënter en beter te doen, zullen de winnaars in de toekomst zijn. We verwachten een versmalling van de trend dat er in bepaalde bedrijfskolommen ondernemingen overgenomen worden die functies, bijvoorbeeld op het gebied van H.R. en accountancy, met behulp van A.I. vereenvoudigd of vervangen hebben.

A.I. zal ook de motor zijn achter de nieuwste autonome processen in bedrijven die door agents en robots uitgevoerd worden. Steeds meer werknemers zullen eraan moeten wennen om dagelijks met robots te werken, al dan niet in een virtuele wereld. De verwachting is dat robots in 2023 steeds meer op mensen zullen gaan lijken en dat de taken die ze uitvoeren wederom met behulp van A.I. complexer zullen worden. We zullen meer robots tegenkomen in magazijnen en fabrieken, maar ook in dienstverlenende sectoren en de zorg.

Sectormonitor 6

## Aanleveren praktijkcase Sectorspecialist

### IV Case Kennispartner



Deal: Participatie Xantion  
Omvang: € 5 miljoen omzet, 50 medewerkers  
Koper: MKB Fonds, Pater Dalen (indirecte bestelling)  
Financiering: MKB Fonds en bankfinanciering  
Adviseur: MMR Consultancy (verkoper)

Case verkoper

### Waterverkoper

Ondernemer Marcel van Boheemen wist met Xantion in 10 jaar een mooi ICT-bedrijf op te bouwen. Om alvast voor te sorteren op een mogelijke exit, ging hij in zee met investeringsmaatschappij MKB Fonds. 'Ik ben altijd gefocust geweest op waarde, niet op winst.'

Marcel van Boheemen (55) had al een mooie carrière achter de rug bij verschillende ICT-bedrijven, toen hij in 2007 besloot voor zichzelf te beginnen. Hij was er achter gekomen dat er vooral bij MKB bedrijven veel behoefte was aan persoonlijke en tegelijk professionele ICT-on-

dersteuning. Anderzijds bestond hij deze bedrijven de wens om de ICT-kosten beter in de hand te houden. Van Boheemen: 'Met het traditionele uurloos-factuurmodel wist je als ondernemer vaak niet waar je aan toe was. In het slechtste geval was je aan de goden overgeleverd.'

Brookz  
Sectormonitor 10

# Partner Brookz Sectormonitor

## Voorbeelden communicatie richting klant

Nieuwsbrief Sectormonitor  
40.000 relaties

Nieuwsbrief advertorial  
40.000 relaties

The collage displays various marketing assets for Brookz Sectormonitor. On the left, a newsletter header for 'Sectormonitor Bouw & Installatietechniek' features a construction site image and a red box around the 'Sectormonitor' logo. Below it, text asks if the user is buying or selling in the sector and offers help. A central screenshot shows a website page for 'Brookz Sectormonitor IT, online & e-commerce' with a list of companies for sale, including a SaaS business, an ICT business, a webshop, and a full-service real estate office. On the right, another newsletter snippet for 'Sectormonitor: Agri & Food' includes a tractor image and a 'Download het rapport' button. At the bottom, a website screenshot shows a 'Recente deals' section with a 'Verkoop je bedrijf' button. A red box highlights a 'Sectormonitor Bouw & Installatietechniek' sidebar on the website, which includes a 'Download het rapport' button and a 'Meer informatie over BBN Corporate Finance' section.

Een half jaar zichtbaar en vindbaar op Brookz.nl  
60.000 bezoekers p/m



## Brookz contact

Voor meer informatie over de communicatie mogelijkheden via Brookz online, print of events in 2024 kun je contact opnemen met:



**Nick Jurgens**

*Manager M&A professionals Nederland*

T + 31 (0) 20 303 87 30

M + 31 (0) 61 864 03 07

E [nick@brookz.nl](mailto:nick@brookz.nl)