

Ondernemer overschat waarde van zijn bedrijf

Amsterdam, 16 februari 2016 – Vier van de tien ondernemers schatten de verkoopwaarde van hun bedrijf veel te hoog in. Gemiddeld denken die ondernemers 30% meer voor hun bedrijf te krijgen dan de reële marktwaarde, een prijs die 'fair' is voor zowel koper als verkoper.

Dit is een van de uitkomsten van de *Brookz Overname Barometer*, het halfjaarlijkse onderzoek van overnameplatform *Brookz*, naar cijfers en trends in de overnamemarkt. Het onderzoek vond plaats onder 178 fusie- & overname-advieskantoren (ca. 700 adviseurs) die samen meer dan 90 procent van de MKB-overnamemarkt vertegenwoordigen (bedrijven met een omzet tussen de 1 en 30 miljoen euro).

Redenen voor overschatting

In de meeste gevallen wordt de te optimistische waardering veroorzaakt door wensdenken (36%). Ondernemers gaan bijvoorbeeld uit van het bedrag dat ze nodig hebben voor hun pensioen en zien dat als startpunt van de onderhandelingen. Andere redenen voor het te hoog inschatten van de waarde van het bedrijf zijn: Verkeerd geïnformeerd door vrienden/kennissen (24%), Zelfoverschatting (23%) en Verkeerd voorgelicht door de bedrijfsovernameadviseur (17%).

Volgens *Floyd Plettenberg*, binnen Brookz verantwoordelijk voor dit onderzoek, zijn er daarnaast nog steeds veel ondernemers die werkelijk geen benul hebben hoe kopers naar de waarde van hun bedrijf kijken. Plettenberg: 'Verkopende ondernemers kijken teveel naar het verleden en verwarren daarnaast de feitelijke waarde van hun bedrijf met emotionele waarde (geïnvesteerde bloed, zweet en tranen). Die zaken zijn voor een koper helemaal niet interessant. Die kijkt vooral naar de toekomst, waar synergie te realiseren is en hoe lang het hem zal kosten om de betaalde overnamesom terug te verdienen.'

Vooruitzichten

Hoewel er in de tweede helft van 2015 ruim 15% procent minder bedrijven zijn verkocht dan in het eerste half jaar, zijn de vooruitzichten voor 2016 nog steeds positief. Een meerderheid van de overnameadvieskantoren (52%) verwacht dat het huidige hoge activiteitsniveau ook in de komende zes maanden zal continueren. 35% verwacht zelfs dat de markt nog verder zal aantrekken. Slechts 13 procent van de adviseurs verwacht dat de overnamemarkt de komende 6 maanden zal verslechteren.

Rapportcijfer

Uitgedrukt in een rapportcijfer geven de overnameadvieskantoren voor het overnameklimaat in de tweede helft van 2015 gemiddeld een 6,9. Voor het verwachte overnameklimaat in de komende 6 maanden geven de respondenten een gemiddeld rapportcijfer van 7,3.

-----EINDE PERSBERICHT -----

Meer informatie: Voor vragen of aanvullende informatie kunt u contact opnemen met Floyd Plettenberg MSc. RC, projectleider Brookz Research, T 020 303 87 30 of E floyd@brookz.nl

Brookz is met ruim 10.000 ondernemers, investeerders en overnameprofessionals het grootste

overnameplatform van Nederland. In de afgelopen 8 jaar zijn ruim 1100 bedrijven via Brookz verkocht. Daarnaast verzamelt Brookz Research systematisch data over cijfers en trends in de MKB-overnamemarkt (bedrijven met 1 - 30 miljoen euro omzet). Zie ook www.brookz.nl