

# Brookz

# Mediakaart

# 2021

**Grootste  
overnameplatform  
van Nederland**

# Brookz feiten & cijfers



## Over Brookz

Brookz is met 35.000 ondernemers, investeerders en adviseurs het grootste overnameplatform van Nederland. Brookz brengt sinds 2007 kopers, verkopers en adviseurs direct met elkaar in contact. Er zijn via Brookz al meer dan **4.600 bedrijven** verkocht sinds 2007, dat zijn er gemiddeld 6 per week.

## Brookz.nl

Op de website van Brookz komen iedere maand ruim 50.000 bezoekers die op zoek zijn naar informatie over het kopen of verkopen van een bedrijf. Gemiddeld bekijkt een bezoeker 6,3 pagina's en blijft 3 minuten op de website. Het Brookz-platform krijgt gemiddeld 1.000 nieuwe inschrijvingen per maand.

## Brookz Alert

De nieuwsbrief van Brookz wordt elke maandag en donderdag om 10.00 uur naar ruim 30.000 relaties verstuurd. Gemiddeld wordt een derde van alle nieuwsbrieven geopend, met een (door)clickratio van 10.4 procent.

## Brookz Events

Brookz organiseert ieder jaar 3 grote events: 2 x de Nationale Overname Dag (voor ondernemers) en het Fusie & Overname Jaarcongres (voor overnameprofessionals). In totaal komen daar meer dan 800 deelnemers.

## Brookz 500

Een complete jaargids met alle adviseurs, advocatenkantoren, financiers en investeringsmaatschappijen in de Nederlandse MKB-overnamemarkt.

## Brookz Social Media

Op Twitter heeft Brookz ruim 2.100 volgers, de verschillende LinkedIn groepen tellen meer dan 4.000 leden.

# Brookz online communicatiemogelijkheden

## Bedrijfsbanner homepage Brookz

The screenshot shows the Brookz homepage banner with the headline "Vind jouw bedrijf op het grootste overnameplatform van Nederland". Below the banner is a search bar with the text "Wat zoek je? (voorbeeld: ICT bedrijf)" and a "Zoeken" button. The navigation menu includes "Bedrijf kopen", "Bedrijf verkopen", "Adviseur zoeken", "Memberships", "Waardebeoordeling", and "Plaats verkoopprofiel".

**Bedrijven in beeld**

- Applicatie ontwikkelaar**: Midden Nederland | 1 FTE | Omzet op aanvraag
- Producent flightcases**: Noord Nederland | 5-10 FTE | Omzet € 1.000.000

**Kantoor uitgelicht**

**CROSS MINDS**

CrossMinds is specialist in strategievorming, implementatie en fusie & overnames. Wij maken je bedrijf waardevoller en halen samen het beste resultaat.

Meer informatie

**Koop of verkoop jouw bedrijf online**

Brookz is met ruim 35.000 inschrijvingen verreweg het grootste overnameplatform van Nederland. Duizenden ondernemers, investeerders en adviseurs bezoeken dagelijks onze site. Wij je succesvol een bedrijf kopen of verkopen meld je dan nu aan.

Start met Brookz

**Brookz in 1 minuut**

**Populaire sectoren**

- IT, online en e-commerce: 172
- Bouw en installatie: 124
- Automotive en logistiek: 89

Een exclusieve positie van uw kantoor op de homepage van Brookz (50.000 bezoekers per maand)

## Bedrijfsbanner bij alle profielen

The screenshot shows a Brookz profile page for "Specialist in productie industriële koffers". The profile includes a header with the company name and a "Contact verkoper" button. Below the header is a photo of the company's products (industrial cases) and a table with key statistics:

OMZET	AANTAL FTE	SECTOR	PROFIELNUMMER
€ 1.000.000	6-10	Industrie & productie	#29214
ESTAFIL	REGIO	TYP E KLANTEN	RICHTINGSFORM
€ 200.000	Zuid Nederland	B2B	B.V.

**Beschrijving**

De onderneming heeft een stevige marktpositie in Nederland op het gebied van de vervaardiging van industriële koffers (i.a. flightcases, protective cases, maar ook schuiminterieurs). De onderneming biedt een breed en diep assortiment aan.

**Bijzonderheden**

De klanten zijn vertegenwoordigd in een brede doelgroep, waarbij de onderneming beschikt over een loyaal klantenbestand (hoge retentie). De onderneming is voortsatovervloedig en blijvend innovierend. De onderneming is zowel actief in het binnen- als in het buitenland.

**Procedure**

Na het ondertekenen van een geheimhoudingsverklaring is er een uitgebreid informatiememorandum beschikbaar waarin de activiteiten van de onderneming nader in detail worden toegelicht.

**Reden voor verkoop**

De huidige ondernemer wil meer tijd gaan besteden aan andere (zakelijk) activiteiten.

**Aangeboden belang**

De verkoper wenst het volledige bedrijf (100%) te verkopen.

**Transactievorm**

De verkopende ondernemer geeft de voorkeur aan een Aandelentransactie, waarbij u aandeelhouder wordt van de huidige onderneming.

**Geslacht voor**

Deze onderneming is interessant voor strategische kopers/ investeerders. Het bedrijf is tevens interessant voor ondernemende MBI kandidaten met kennis van deze sector.

**Gerelateerde bedrijven te koop:**

- Internationale kofferwebshop**: Midden Nederland | 1 FTE | Omzet op aanvraag
- Technische groothandel in machineonderdelen**: Zuid-Nederland | 6-10 FTE | Omzet € 2.500.000
- Gerelateerde (zwaar)handel**: Midden-Nederland | 20-50 FTE | Omzet € 5.000.000

**Brookz**

Bedrijf kopen  
Bedrijf verkopen  
Adviseur zoeken  
Memberships  
Waardebeoordeling  
Plaats verkoopprofiel

Brookz BV  
Science Park 106  
1098 XG Amsterdam

Volg Brookz op LinkedIn

020 - 303 87 30  
info@brookz.nl

Een exclusieve positie van uw kantoor naast alle 1.200+ zoek- en verkoopprofielen.

# Brookz online communicatiemogelijkheden

## Bedrijfsbanner in Brookz nieuwsbrief

Beijk het nieuwste aanbod te koop aangeboden bedrijven op Brookz.

# Brookz

**VERKOOP JE BEDRIJF**

Dit is een selectie van de nieuwste bedrijfsprofielen.  
Op [www.brookz.nl](http://www.brookz.nl) vind je het volledige aanbod van alle aangeboden en gevraagde bedrijven.

### Bedrijven te koop

#### Zakelijke dienstverlening

- > [Administratiekantoor](#)  
Omzet € 1.100.000 | 6-10 FTE | Midden-Nederland  
Het kantoor met een goede positie in MKB- & ZZP-markt past bij een collega-administratiekantoor/belegger die dit platform als start wil gebruiken... >>
- > [Administratiekantoor](#)  
Omzet € 170.000 | 1 FTE | Niet locatie gebonden
- > [Accountantskantoor](#)  
Omzet € 275.000 | 2-5 FTE | Zuid-Nederland
- > [Assurantietoetsvullende bedrijven](#)  
Bovenkant MKB+ en grootbedrijf | 1 FTE | Niet locatie gebonden
- > [Technisch detachingsbureau](#)  
Omzet € 2.000.000 | 2-5 FTE | Zuid-Nederland

[Beijk hier meer administratiekantoren](#)

#### Groothandel

- > [Importeur en groothandel tuinartikelen](#)  
Omzet € 1.900.000 | 2-5 FTE | Noord-Nederland  
De onderneming is een importeur/groothandel op het gebied van tuinartikelen en bijbehorende accessoires in een particuliere nichemarkt... >>

#### Kantoor uitgelicht

**CROSS MINDS**

Crossminds is specialist in strategievorming, implementatie en fusie & overnames. Wij maken je bedrijf waardevoller en halen samen het beste resultaat.

[Meer informatie](#)


#### Drie potentiële oplossingen voor transacties in coronatijd



Ruben Jan Rietman  
RSM Corporate Finance

Een exclusieve banner van uw kantoor op een premium positie in de Brookz nieuwsbrief (29.500 relaties).

## Exclusieve partnermailing



Beste relatie,

Brookz brengt graag onze nieuwe relatie Malon Capital onder de aandacht.

Malon Capital is een hands-on investeerder die graag haar handen uit de mouwen sleeft om ondernemingen (indicatie EBITDA 0,5-2,5 miljoen euro) te helpen groeien.

Het team richt zich op ondernemingen met groeipotentie en heeft bijzondere affiniteit met technisch bedrijven die inspelen op de lange termijn ontwikkelingen in hun marktsegment (o.a. maakindustrie, medtech, food, agri, chemie, materialen, afval en grondstoffen).

Kijk voor meer informatie [Introdactie document Malon Capital](#)

De partners van Malon Capital komen graag nader met u in contact.

Met vriendelijke groet,

Anne Elzinga  
Niels Kok  
Frank Hoogeveen

Kennerplein 6, Haarlem | [www.maloncapital.com](http://www.maloncapital.com) | [info@maloncapital.com](mailto:info@maloncapital.com)

[Download hier presentatie Malon Capital](#)

Een exclusieve 1-op-1 partnermailing op het hele Brookz relatiebestand (29.500 relaties)

# Brookz online actiepakketten

## Basis Online Actiepakket

- 1 x Week exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' op homepage Brookz
- 1 x Week exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' bij alle 1.200 profielen
- 1 x Exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' in nieuwsbrief
- 1 x Publicatie nieuwsbericht van geslaagde deal
- 2 x Advertorial in nieuwsbrief

Investing 5.000 euro **(20% pakket korting)**

## Premium Online Actiepakket

- 1 x Week exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' op homepage Brookz
- 1 x Week exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' bij alle 1.200 profielen
- 1 x Exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' in nieuwsbrief
- 2 x Publicatie nieuwsbericht van geslaagde deal
- 4 x Advertorial in nieuwsbrief
- 1 x Exclusieve partnermailing op Brookz relatiebestand

**+ Bonus:** 1 x publicatie vacature in nieuwsbrief (t.w.v. 1.000 euro)

Investing 10.000 euro **(25% pakketkorting)**

## Premium Plus Online Actiepakket

- 2 x Week exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' op homepage Brookz
- 2 x Week exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' bij alle 1.200 profielen
- 2 x Exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' in nieuwsbrief
- 3 x Publicatie nieuwsbericht van geslaagde deal
- 6 x Advertorial in nieuwsbrief
- 1 x Exclusieve partnermailing op Brookz relatiebestand
- 1 x Productie & publicatie van een bedrijfsfilmpje (2 min)

**+ Bonus:** 2 x publicatie vacature in nieuwsbrief (t.w.v. 1.000 euro)

Investing 15.000 euro **(30% pakketkorting)**

# Brookz 500



## Ultieme jaarboek

De Brookz 500 is het ultieme jaarboek met een overzicht van de belangrijkste adviseurs, investeerders, financiers en overige dienstverleners in de Nederlandse MKB-overnamemarkt.

De Brookz 500 wordt in een oplage van 10.000 exemplaren verspreid onder ondernemers, DGA's en investeerders van MKB-ondernemingen en familiebedrijven. In de Brookz 500 vinden ondernemers en investeerders die willen fuseren, overnemen of hun bedrijf verkopen de professionele adviseurs, financiers en overige dienstverleners die hun daarbij kunnen ondersteunen en begeleiden.

## Extra exposure

In de Brookz 500 lijst staat van elk opgenomen advieskantoor, investeringsmaatschappij en dienstverlener een basisvermelding met een kort bedrijfsprofiel. Daarnaast kan een kantoor kiezen voor extra exposure in de vorm van een bedrijfsprofiel van 1,2 of 3 pagina's en zijn er mogelijkheden als deelnemer aan een rondetafel interview.

# Brookz 500 communicatiemogelijkheden

<b>Titel</b>	Brookz 500 (editie 2022)
<b>Oplage</b>	10.000 exemplaren
<b>Verschijnt</b>	28 oktober 2021
<b>Frequentie</b>	1 x per jaar

## Redactioneel bedrijfsprofiel

3/1 pagina (850 woorden tekst + fotografie) + Rechtenvrij gebruik van het bedrijfsprofiel voor andere marketingdoeleinden	€ 4.500*
2/1 pagina (700 woorden tekst + fotografie) + Rechtenvrij gebruik van het bedrijfsprofiel voor andere marketingdoeleinden	€ 3.500
1/1 pagina (400 woorden tekst + fotografie) + Rechtenvrij gebruik van het bedrijfsprofiel voor andere marketingdoeleinden	€ 2.500

## Advertenties

2/1 reguliere advertentiepagina	€ 3.500
1/1 reguliere advertentiepagina	€ 2.500

## Rondetafel interview

Thema's: M&A, Legal, Private Equity en Corporate Recovery

6/1 pagina's redactie met fotografie U bent één van de drie geïnterviewde deelnemers/experts + Rechtenvrij gebruik van het redactionele artikel voor andere marketing doeleinden	€ 1.950
--	---------

## Losse exemplaren bijbestellen

De losse verkoopprijs van de Brookz 500 is € 24.95.  
Adverteerders krijgen 2 bewijsexemplaren en kunnen voor eigen medewerkers en relaties extra exemplaren bijbestellen.

### Staffel

10 exemplaren	€ 125
25 exemplaren	€ 250
50 exemplaren	€ 450
100 exemplaren	€ 750

\* Genoemde prijzen zijn inclusief productiekosten maar exclusief BTW.

# Nationale Overname Dag

## Concept

- De Nationale Overname Dag (NOD) is een landelijk event waarbij (potentiële) kopers, verkopers, investeerders en adviseurs elkaar persoonlijk kunnen ontmoeten in een informele sfeer. Er worden tussen de 175 - 200 deelnemers verwacht.
- Deelnemers aan de NOD krijgen via plenaire sessies en facultatieve workshops informatie over alle belangrijkste aspecten die bij een overname komen kijken: zoeken & vinden van een koper en verkoper, waardering, financiering, juridische en fiscale aspecten.
- Alle workshops worden verzorgd door een expert en een ondernemer/klant waardoor een hoog praktijkgehalte gewaarborgd is.
- Tijdens de dag is er ook een permanente informatiemarkt waar deelnemende participanten en kennispartners zich via een stand kunnen presenteren.
- Website: [www.nationaleovernamedag.nl](http://www.nationaleovernamedag.nl)

## Doelgroep(en)

- De NOD is een landelijk evenement voor kopers, investeerders en verkopers van bedrijven en is met name bedoeld voor ondernemers.
- Daarnaast is de NOD selectief bedoeld voor professionele dienstverleners die bij deze transacties betrokken zijn: fusie- en overnameadviseurs, (fiscaal) juristen, advocaten, accountants en participatiemaatschappijen.

## Doelstelling(en)

- Deelnemers van relevante en praktische informatie voorzien.
- Informele ontmoetingsplek en netwerkgelegenheid voor kopers, verkopers en adviseurs.
- Participanten de mogelijkheid geven zich inhoudelijk te profileren.



# NOD participatiemogelijkheden

## Pakket A **Hoofdsponsor** 9.500 euro

- Inhoudelijk verzorgen van 2 x een workshop
- Interview *on stage* met directeur organisatie
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale informatieruimte van 6 m<sup>2</sup>
- Banner met logo in de plenaire zaal
- Inschrijfkorting voor relaties (199 in plaats van 299 euro)
- 6 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers
- Branche-exclusiviteit

## Pakket B **Kennispartner** 4.750 euro

- Inhoudelijk verzorgen van minimaal 1 x een workshop
- Logo op de website [www.nationaleovernamedag.nl](http://www.nationaleovernamedag.nl)
- Logo op promotie-flyer
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale borrelruimte van 4 m<sup>2</sup>
- Inschrijfkorting voor relaties (199 in plaats van 299 euro)
- 4 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

## Pakket C **Produktsponsor** 1.500 euro

- Exposure aan te bieden product/dienst in centrale ruimte
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Bijsluiter in de sponsortas
- 2 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

*Nb Alle bedragen zijn ex btw*

# F&O Jaarcongres

## Concept

- Het **Fusie & Overname Jaarcongres** is hét kennis- en netwerkevent voor overnameadviseurs en alle andere partijen die betrokken zijn bij fusies en overnames met een dealwaarde tussen de 2 – 100 miljoen euro.
- Er worden tussen de 200 – 250 deelnemers verwacht.
- Deelnemers aan het **Fusie & Overname Jaarcongres** delen via plenaire keynotes en netwerksessies ervaringen en praktijkcases over actuele onderwerpen op het gebied van fusies, overnames en financiering.
- Tijdens het **Fusie & Overname Jaarcongres** is er ook een permanente informatie-markt waar participanten en kennispartners zich via een stand kunnen presenteren.
- Aansluitend op het middagprogramma vindt de uitreiking plaats van de **F&O Awards**.  
Website: [www.fo-jaarcongres.nl](http://www.fo-jaarcongres.nl)
- Deelnemers bijpraten, inspireren en laten delen in praktijkervaringen.
- Informele ontmoetingsplek en netwerkgelegenheid.
- Participanten en kennispartners de mogelijkheid geven zich te profileren.

## Deelnemerskosten

Deelnemers aan het Fusie & Overname Jaarcongres betalen 299 euro (ex btw) voor het volledige programma inclusief diner-buffet na afloop.

Medewerkers en relaties van de aangesloten kennispartners krijgen een korting van 100 euro en betalen 199 euro (ex btw).

# F&O Jaarcongres participatiemogelijkheden

## Pakket A **Hoofdsponsor** 9.500 euro

- Inhoudelijk verzorgen van 3 x een workshop
- Interview on stage met directeur organisatie
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Redactionele aandacht met een 3-pagina interview in Brookz 500
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale informatieruimte van 8 m2
- Bannier met logo in de plenaire zaal
- Inschrijfkorting voor relaties (199 in plaats van 299 euro)
- 4 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers
- Branche-exclusiviteit

## Pakket B **Kennispartner** 4.750 euro

- Inhoudelijk verzorgen van minimaal 1 x een workshop
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale borrelruimte van 4 m2
- Inschrijfkorting voor relaties (199 in plaats van 299 euro)
- 2 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

## Pakket C **Produktsponsor** 1.500 euro

- Exposure aan te bieden product/dienst in centrale ruimte
- Logo op promotieflyer en inschrijfwebsite
- Bijsluiter in de sponsortas
- 2 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

*Nb Alle bedragen zijn ex btw*

## Brookz contact

Voor meer informatie over de communicatie mogelijkheden via Brookz online, print of events in 2021 kunt u contact opnemen met:



**Peter Rikhof**

*oprichter/directeur Brookz*

T + 31 (0) 20 303 87 30

M + 31 (0) 6 487 23 769

E [peter@brookz.nl](mailto:peter@brookz.nl)

**Brookz**

Science Park 106

1089 XG Amsterdam

[www.brookz.nl](http://www.brookz.nl)